

Institut d'Accompagnement des Carrières Diplomatiques et Internationales

FORMATION-COACHING- CONSULTATION



*Institut d'Accompagnement des Carrières
Diplomatiques et Internationales*

Reconnaissance légale : 21 juillet 2017 ; RCCM : BF 2017 A 5513 ; IFU : 00092975V ; Division fiscale Ouaga V/ RSI / Ouagadougou-Burkina Faso/Zone 1, lot 18, parcelle 02

(00226) 71-57-25-17 ;(00226) 78-64-94-82/ E-mail : iacdibf2017@gmail.com

Compte coris bank : 01025 32067424301 97

Le messenger de la réussite

NOS OFFRES DE FORMATIONS

SEMINAIRES/FORMATIONS	DUREE	COUT INDIVIDUEL	COUT COLLECTIF	COUT TEAMBUILDING DE 10 PERSONNES MINIMUM
DIPLOMATIE ET RELATIONS INTERNATIONALES				
Analyse Géopolitique et géostratégique		300 000	250 000	200 000
Communication diplomatique et internationale		300 000	250 000	200 000
Analyse de l'actualité internationale		300 000	250 000	200 000
Négociation et médiation de crise		300 000	250 000	200 000
Gestion des conflits et consolidation de la paix				
Protocole diplomatique		300 000	250 000	200 000
Tout autre thème sur demande				
COOPERATION AU DEVELOPPEMENT				
Gestion des projets de coopération		300 000	250 000	200 000
Plaidoyer et lobbying		300 000	250 000	200 000
Leadership genre et développement		300 000	250 000	200 000
Investissement étranger et partenariats public-privé		300 000	250 000	200 000
Tout autre thème sur demande				
MANAGEMENT INTERNATIONAL				
Management stratégique des organisations internationales		300 000	250 000	200 000
Management de crise et de changement		300 000	250 000	200 000
Management d'équipes internationales		300 000	250 000	200 000
Management du temps et Gestion axée sur les résultats		300 000	250 000	200 000
Leadership et compétences opérationnelles		300 000	250 000	200 000
Dialogue social et négociation professionnelle		300 000	250 000	200 000
Formation de coachs internationaux		300 000	250 000	200 000
Formation de formateurs internationaux		300 000	250 000	200 000
Tout autre thème sur demande				
APPUI A LA FORMATION INITIALE				
Accompagnement rédaction documents de recherche		100 000 à 300 000 FCFA		
Formation en méthodologie de recherche		75 000	50 000	40 000
Formation jeunes entrepreneurs		75 000	50 000	25 000

NOS SEMINAIRES INTERNATIONAUX DE FORMATION
(2020)

RECHERCHE-ECRITURE-COMMUNICATION (REC)

Ceux et celles qui ont influencé, qui influencent et qui influenceront le monde ont maîtrisé, maîtrisent et maîtriseront la recherche pour être expert, l'écriture pour s'inscrire sur la liste très réduite des immortels et la communication pour se distinguer comme orateurs influents. Vous voulez écrire un bestseller ? C'est possible : mobiliser vos pieds pour rencontrer les bonnes personnes, mobiliser votre intelligence pour puiser le savoir dans les bons documents, mobiliser vos yeux pour voir les choses qui inspirent, mobiliser votre intuition pour capter l'insolite. C'est ainsi que sont nés les immortels.

Trouver la bonne information, la mettre sous forme par écrit et la transmettre avec passion, telles sont les trois compétences du leader transformateur.

OBJECTIFS

- Apprendre à collecter des informations à travers des sources écrites et auprès de personnes ressources
- Apprendre à rédiger des documents qui incitent à lire, qui motivent et qui inspirent le lecteur ;
- Apprendre à transmettre la substance de vos écrits avec passion et enthousiasme.

DATE : 21 et 22 FEVRIER 2020

FRAIS DE FORMATION : 100 000 FCFA

DUREE : DEUX JOURNEES

HEURE : 16 HEURES A 21 HEURES SOIT 10 HEURES

NEGOCIATION ET MÉDIATION INTERNATIONALES

La négociation/médiation internationale est l'outil irremplaçable de gestion alternative et pacifique des conflits entre les sujets du droit international et entre les autres acteurs de la scène internationale. Les Etats, les organisations internationales, les multinationales, les ONGs et les individus recourent à la négociation/médiation dans leurs interactions au niveau international.

OBJECTIFS

- Permettre aux apprenant-e-s d'acquérir les techniques et les stratégies de négociation/médiation en situation internationale
- Permettre aux apprenant-e-s de découvrir la psychologie de la négociation/médiation internationale
- Donner l'opportunité aux apprenant-e-s d'échanger sur leurs pratiques de négociation/négociation à l'international
- Permettre aux apprenant-e-s de simuler une situation de négociation/médiation internationale

DATE : les 22-23-24-25 AVRIL 2020

FRAIS DE FORMATION : 200 000 FCFA

DUREE : QUATRE DEMI-JOURNEES DE 05 HEURES SOIT 20 HEURES

HEURE : 16 HEURES A 21 HEURES

ANALYSE ET GESTION DES CONFLITS INTERNATIONAUX : DIPLOMATIE DE LA PAIX, NEGOCIATION DE PAIX ET CONSOLIDATION DE LA PAIX

Les crises internes ou internationales exigent l'intervention des Etats et des organisations internationales. En Afrique, la paix est au centre des préoccupations des pays, des organisations sous régionales et de l'Union africaine. L'analyse et la gestion des conflits constituent des actions indispensables à l'instauration d'une paix durable.

OBJECTIFS

- Donner aux apprenant-e-s des connaissances théoriques et des outils pratiques d'analyse et de traitement des conflits internationaux.
- Permettre aux apprenant-e-s d'échanger sur leurs expériences vertueuses d'analyse et de gestion de crises
- Donner aux apprenant-e-s l'opportunité de simuler un processus de gestion de conflit

DATE : Les 24-25-26-27 JUIN 2020

FRAIS DE FORMATION : 200 000 FCFA

DUREE : QUATRE DEMI-JOURNEES DE 05 HEURES SOIT 20 HEURES

HEURE : 16 HEURES A 21 HEURES

LEADERSHIP-GENRE-DEVELOPPEMENT (LGD)

Equité, égalité de Genre, leadership et développement inclusif, sont plus que des questions d'actualité de nos jours. En effet, ces concepts demeurent aujourd'hui les véritables outils de management participatif à la disposition des gestionnaires de projets et de programmes de développement. Ils influencent de manière évidente les prises de décisions dans une dynamique de développement durable. Il est utile de s'approprier cette méthodologie et cette approche de genre dans la promotion de la paix, de l'éducation, de la citoyenneté, de l'entrepreneuriat et de l'emploi pour un développement durable et inclusif.

Comment faire participer et faire bénéficier toutes les actrices et tous les acteurs de la production et du partage des fruits de la croissance ? Cela passe inéluctablement par la promotion d'un leadership sensible au genre porté par des femmes et par des hommes responsables, redevables et engagés.

OBJECTIFS

- permettre aux apprenant-e-s de connaître le sens et l'importance du LGD comme outils de changement et de promotion de l'emploi
- permettre aux participant-e-s d'acquérir les techniques et les outils de promotion du développement durable et inclusif et de la promotion de l'emploi par le LGD
- permettre aux apprenant-e-s d'échanger entre eux/elles et avec les facilitateurs/trices de leurs expériences en matière de Leadership, Genre et Développement.
- permettre aux apprenant-e-s de faire une étude de cas et proposer un rapport commun sur le LGD

DATE : les 26-27-28-29 AOUT 2020

FRAIS DE FORMATION : 200 000 FCFA

DUREE : QUATRE DEMI-JOURNEES DE 05 HEURES SOIT 20 HEURES

HEURE : 16 HEURES A 21 HEURES

DIALOGUE SOCIAL ET NEGOCIATION PROFESSIONNELLE (DSNP)

L'harmonie au sein de l'entreprise ou de l'organisation est gage de réussite pour les deux groupes d'acteurs. En cas de divergence d'intérêt, les protagonistes, employés et employeurs, doivent s'engager dans un dialogue sincère à travers une négociation ou une médiation patiemment conduite en tenant compte des différences entre les parties prenantes, l'interdépendance entre elles, les divergences qui les opposent et la ferme volonté de trouver un accord. Une crise au sein de l'entreprise peut être transformée en opportunité de croissance si les acteurs adoptent l'approche « gagnant -gagnant » de la négociation.

L'IACDI propose une session de coaching-formation en « Dialogue social et négociation professionnelle » pour renforcer les capacités des employés et des employeurs à dialoguer et à négocier dans un esprit gagnant-gagnant.

OBJECTIFS

- permettre aux apprenant-e-s d'acquérir les techniques et les stratégies de négociation et de médiation de crises sociales et professionnelles
- permettre aux apprenant-e-s d'échanger entre eux/elles et avec les facilitateurs de leurs expériences en matière de négociation et de médiation de crises sociales et professionnelles
- permettre aux apprenant-e-s de simuler une négociation/médiation de conflit social/professionnel

DATE : les 28-29-30-31 OCTOBRE 2020

FRAIS DE FORMATION : 200 000 FCFA

DUREE : QUATRE DEMI-JOURNEES DE 05 HEURES SOIT 20 HEURES

HEURE : 16 HEURES A 21 HEURES

FORMATION DE FORMATEURS INTERNATIONAUX (FFI)

Dans un environnement en perpétuel évolution, marqué par des changements soutenus, la formation continue et initiale des agents doit être assurée par des formateurs certifiés de carrure internationale qui en font pour métier la formation. Pour répondre à ce besoin l'IACDI vous offre l'opportunité de devenir formateur international

OBJECTIFS

- Permettre aux apprenant-e-s d'acquérir des connaissances théoriques et pratiques sur l'international
- Permettre aux apprenant-e-s de découvrir les approches andragogiques en conception, en animation et en évaluation de formation internationale
- Donner l'opportunité aux apprenant-e-s de partager les expériences gagnantes en situation de formation internationale
- Permettre aux apprenant-e-s d'assurer des jeux de rôles en tant que formateurs internationaux
-

DATE : Les 16-17-18-19 DECEMBRE 2020

FRAIS DE FORMATION : 200 000 FCFA

DUREE : QUATRE DEMI-JOURNEES DE 05 HEURES SOIT 20 HEURES

HEURE : 16 HEURES A 21 HEURES